

コースコード：TF-CS083

税込価格：110,000円 (税抜価格：100,000円)

日数：2日間

前提条件

どなたでもご受講いただけます。

受講対象者

- ・ ITSS レベル 3、4 を目指す方
- ・ 業務において様々な提案をする必要のあるビジネスパーソン
- ・ 主に技術者の方を対象としておりますが、営業職の方、経営者層の方にも十分お役にたてます

コース概要

提案とは、「他人の問題を解決する手法」と解釈することもできます。すなわち、問題解決技法の先にあるのが提案なのです。

よりよい提案とは「わかりやすく」、「実現可能性が高く」、また「利害関係者が互いに納得がいく」必要があります。そのような提案を効率的に確立するために、案の幅を広げる「創造的発想」、案を整理してまとめる「論理的思考」の本質を学習します。

また、初日に学習した発想法、思考法を用いて、提案の一連のプロセスを、演習を通して具体的に構築する手法を学習します。

目的

このコースを受講すると、次のようなことができるようになります

1. 「提案」という言葉を再定義し、真の意味での提案とは何かということを理解する。
2. 創造的発想の本質を学習し、日常の「新しいことを考える」際に活用することができる。
3. 論理的思考の本質を学習し、日常の「情報をまとめ、提示する」際に活用することができる。
4. 創造的発想法、論理的思考法を用いて、利害関係者が納得の上合意可能な提案ができる。

アウトライン

1. 提案とは
 - ・ 提案の本質
 - ・ 提案のプロセス
2. 創造的発想を用いた提案術
 - ・ 創造的発想とは
 - ・ 創造的発想に必要な能力
 - ・ 創造的発想を助けるツール
3. 論理的思考を用いた提案術
 - ・ 論理的思考とは
 - ・ 論理的思考に必要な能力
 - ・ 論理的思考を助けるツール