コースコード：TF-CS084X
税込価格：60,500円 (税抜価格：55,000円)
日数：1日間

ここに注目!!

【関連トレーニング】
・アイデアを広げることに加えて、論理的に整理して、プロジェクトの利害関係者が合意する提案を目指すならこちら
創造的発想と論理的思考を用いた提案術
・適切なヒアリングで「顧客の真のニーズ」を引き出し、ビジネス価値として刺さる提案術を学ぶならこちら
DXで顧客への価値を最大化するための提案術

受講対象者

このトレーニングはこのような方におすすめです。

・業務において常に「新しいこと」を考える必要のあるビジネスパーソン

前提条件/前提知識

このコースを受講する前に受講者が習得しておく必要がある知識およびスキルは次のとおりです。

どなたでもご受講いただけます

目的

このコースを修了すると次のことができるようになります。

・創造的発想とは何かを学習し、日常の「新しいことを考える」際に活用することができる
・既成概念を取り払うための「疑う力」を養い、常に異なる視点からものごとを考えることができるようになる
・ニーズの本質を捉えるための「抽象化する力」を養い、真の欲求に応えるアイデアが出せるようになる
・「偶然を偶然として無視しない力」を養い、日常に溢れていヒントを確実に得ることができるようになる

アウトライン

創造的発想とは

創造的発想が必要な理由

論理的思考との関係

「疑う力」の練習

「疑う力」とは

【演習】「疑う力」の練習問題 2問

「抽象化する力」の練習

「抽象化する力」とは

【演習】「抽象化する力」の練習問題 2問

「偶然を偶然として無視しない力」の練習

「偶然を偶然として無視しない力」とは

【演習】「偶然を偶然として無視しない力」の練習問題 1問